

Unser Auftraggeber ist eines der führenden internationalen Unternehmen in der Entwicklung, Herstellung und im Vertrieb von Hochleistungswerkstoffen und zuverlässigem Elektroschutz. Das sehr innovative Unternehmen ist mit rund 6000 Mitarbeitern in über 40 Ländern weltweit präsent. In den Märkten Energie, Transport und Elektronik, Verfahrenstechnik sowie Chemie und Pharma stellen motivierte und hochqualifizierte Mitarbeiter durch hochwertige Produkte und die Entwicklung passgenauer Lösungen die große Nähe zum Kunden und den Erfolg des Unternehmens sicher.

Für die Produktparte Elektroschutz und Schaltanlagen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Vertriebsingenieur (m/w) Südbayern

### Ihre Aufgaben:

Sie sind für das Erreichen der Verkaufsziele in Ihrem Vertriebsgebiet verantwortlich. Sie betreuen den Ihnen anvertrauten Kundenstamm und sind aktiv in der Neukundenakquise. Zu Ihren Produkten gehören hauptsächlich Sicherungen, Sicherungsschaltgeräte sowie Niederspannungs- und Hochleistungsschalter. Produkte für die Energieübertragung im Schienenverkehr und Kühltechnik für Leistungselektronik runden das Portfolio ab. Nach Analyse des Kundenbedarfs erarbeiten Sie kunden- und produktbezogene Aktionspläne und beraten den Vertriebsleiter in strategischen Fragen. Sie vertreten das Unternehmen bei Veranstaltungen und führen Marktanalysen durch.

### Ihr Profil:

- Sie sind Diplomingenieur (m/w) Elektrotechnik oder verfügen über eine gleichwertige Qualifikation.
- Sie konnten mehrjährige Vertriebserfahrung in der Industrie sammeln.
- Sie bringen Erfahrungen aus einer vergleichbaren Position und branchenspezifische Kenntnisse mit.
- Sicheres Auftreten, Überzeugungskraft, Kommunikationsfähigkeit und unternehmerisches Denken zeichnen Sie aus.
- Ihre Englischkenntnisse sind gut.

### Wir bieten:

Eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem stark wachsenden Unternehmensbereich mit einem sehr hohen Maß an Selbstständigkeit. Sie handeln unternehmerisch in ihrem Gebiet und das in einem dynamischen und innovativen Konzern mit offener Unternehmenskultur. Ein der Aufgabe entsprechendes Gehalt wird durch eine leistungsorientierte Prämie und einen Firmen-Pkw, auch zur privaten Nutzung, ergänzt. Sie arbeiten vom Homeoffice aus.

Sie sind interessiert? Dann sollten Sie sich bewerben.

### Kontakt:

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

[bewerbung@adensam.de](mailto:bewerbung@adensam.de)

oder per Post an:

**ADENSAM Die Personalberater GmbH**  
**Rathausplatz 10-12**  
**67059 Ludwigshafen**

Tel.: +49 (0) 621 – 5 98 95 – 0

Fax: +49 (0) 621 – 5 98 95 – 14

Nähere Informationen über uns finden Sie auch unter [www.adensam.de](http://www.adensam.de)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

