

Unser Auftraggeber ist eines der führenden internationalen Unternehmen in der Entwicklung, Herstellung und im Vertrieb von Hochleistungswerkstoffen und zuverlässigem Elektroschutz. Das sehr innovative Unternehmen ist mit rund 6000 Mitarbeitern in über 40 Ländern weltweit präsent. In den Märkten Energie, Transport und Elektronik, Verfahrenstechnik sowie Chemie und Pharma stellen motivierte und hochqualifizierte Mitarbeiter durch hochwertige Produkte und die Entwicklung passgenauer Lösungen die große Nähe zum Kunden und den Erfolg des Unternehmens sicher.

Für den Bereich Stromübertragungstechnik, insbesondere erneuerbare Energien, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## Junior Vertriebsingenieur (m/w)

für die Region Hamburg, Hannover, Rostock

### Ihre Aufgaben:

Sie sind für die Sicherstellung der Verkaufsziele in Ihrem Vertriebsgebiet verantwortlich. Hierbei wirken Sie maßgeblich bei der Gewinnung von Neukunden mit und betreuen den Ihnen anvertrauten Kundenstamm. Zu Ihren Produkten gehören hauptsächlich Kohlebürsten, Messgeräte und Pflegemittel. Darüber hinaus werden auch Leistungsbürsten, Erdungsbürsten, Stromübertragung, Blitzschutz sowie diverse Dienstleistungen angeboten. Nach Analyse des Kundenbedarfs erarbeiten Sie kunden- und produktbezogene Aktionspläne und beraten den Vertriebsleiter in strategischen Fragen. Sie vertreten das Unternehmen bzw. die Gruppe bei Veranstaltungen und führen regelmäßige Markt- und Wettbewerbsanalysen durch.

### Ihr Profil:

- Sie sind Ingenieur (m/w) oder Techniker (m/w) mit entsprechender Fachkenntnis.
- Sie verfügen über Vertriebserfahrung in der Industrie.
- Sie bringen erste Erfahrungen aus einer vergleichbaren Position mit.
- Sicheres Auftreten, Überzeugungskraft, Kommunikationsfähigkeit und unternehmerisches Denken zeichnen Sie aus.
- Ihre Englischkenntnisse sind sehr gut.

### Wir bieten:

Eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem stark wachsenden Unternehmensbereich mit einem sehr hohen Maß an Selbstständigkeit. Sie handeln unternehmerisch in Ihrem Gebiet und das in einem dynamischen und innovativen Konzern mit offener Unternehmenskultur. Ein der Aufgabe entsprechendes Gehalt wird durch eine leistungsorientierte Prämie und einen Firmen-Pkw, auch zur privaten Nutzung, ergänzt. Sie arbeiten vom Homeoffice aus.

Sie sind interessiert? Dann sollten Sie sich bewerben.

### Kontakt:

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

[bewerbung@adensam.de](mailto:bewerbung@adensam.de)

oder per Post an:

**ADENSAM Die Personalberater GmbH**

**Rathausplatz 10-12**

**67059 Ludwigshafen**

Tel.: +49 (0) 621 – 5 98 95 – 0

Fax: +49 (0) 621 – 5 98 95 – 14

Nähere Informationen über uns finden Sie auch unter [www.adensam.de](http://www.adensam.de)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

