

Sie haben Freude am Vertrieb anspruchsvoller Dienstleistungen? Sie wollen durch erfolgreiche Kundenberatung und Akquise aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen? Sie möchten sich täglich neuen Herausforderungen und komplexen Anforderungen unserer Kunden stellen? Und das alles in einem dynamischen, weltweit aufgestellten Unternehmen?

Wenn Sie sich Ihre künftige Tätigkeit so wünschen, dann sollten Sie sich umgehend bei uns bewerben. Unser Auftraggeber ist einer der führenden und weltweit größten Anbieter der Logistikbranche, außerordentlich erfolgreich und wächst stärker als der Markt. Nutzen Sie Ihre Chance, an dieser spannenden Entwicklung teilzuhaben und wachsen Sie mit.

Zu Verstärkung des Vertriebsteams am Standort Stuttgart suchen wir Sie als

## **Außendienstmitarbeiter / Sales Manager Logistik (m/w)**

### **Ihre Aufgaben:**

Sie verantworten den Vertrieb von Logistikdienstleistungen im Luft- und Seefrachtbereich an Geschäftskunden und tragen damit entscheidend zum Wachstum des Unternehmens bei. Sie arbeiten von der Niederlassung aus; von der Termingestaltung bis zum Abschluss liegen alle Aktivitäten in Ihrer Verantwortung.

Nach einer praxisnahen, professionellen Einarbeitung mit Verkaufs- und Produktschulungen übernehmen Sie Ihr eigenes Verkaufsgebiet. Ihr Fokus liegt dabei auf der Gewinnung neuer Kunden und dem Ausbau des Geschäftes mit Ihren Bestandskunden. Ihre Aktivitäten und Verkaufserfolge dokumentieren Sie in einem CRM-System.

### **Ihr Profil:**

- Speditionskaufmann (m/w) mit Drang zum Vertrieb oder erfahrener Sales Manager im Bereich Luft –Seefracht oder Landverkehr
- ziel- und ergebnisorientierte Persönlichkeit, kommunikationssicher und abschlussstark mit sicherem Auftreten
- hohes Maß an Selbstständigkeit und ganzheitliche, strukturierte Arbeitsweise
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie Interesse an einer neuen Herausforderung

### **Ihre Perspektive:**

Diese Position bietet Ihnen einen abwechslungsreichen, spannenden Arbeitsplatz mit hohem Maß an Selbstständigkeit und Eigenverantwortung. Zur Unterstützung Ihrer anspruchsvollen Tätigkeit stehen Ihnen modernste Kommunikationsmittel sowie ein Firmenwagen bereit, den Sie selbstverständlich auch privat nutzen können. Die Größe und Internationalität des Konzerns bietet Ihnen ausgezeichnete Möglichkeiten und Perspektiven für eine langfristige Karriere in einem breiten Unternehmensspektrum.

### **Kontakt:**

Senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an

[bewerbung@adensam.de](mailto:bewerbung@adensam.de)

oder per Post an:

**ADENSAM Die Personalberater GmbH**  
**Rathausplatz 10-12**  
**67059 Ludwigshafen**

Schriftliche Unterlagen können leider nicht zurückgesandt werden.

Nähere Informationen über uns finden Sie unter [www.adensam.de](http://www.adensam.de)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

